

Rejoignez nos équipes et devenez « Responsable Développement Commercial »

Qui sommes-nous ?

Stimulus est un cabinet de conseil spécialisé et expert dans le management de la santé psychologique au travail. Notre mission ? Accompagner nos clients dans la prévention du risque psychosocial et la promotion de la qualité de vie au travail. Nous intervenons pour promouvoir et développer la santé psychologique au travail, y compris en contexte de transformation ou de crise.

Pour accompagner la croissance de Stimulus, cabinet de conseil expert en santé psychologique au travail, nous souhaitons recruter un.e « **Responsable Développement Commercial** ».

Votre mission :

Rattaché à la Direction du Développement, vous aurez pour enjeu principal de développer un portefeuille client en vous adressant principalement à des Directions Générales, Directions des Ressources Humaines, Directions des Affaires Sociales, Directions de la Formation en attente d'un haut niveau de conseil. Votre succès réside dans votre capacité à conjuguer 2 missions clés :

1. Proposer des solutions auprès de prospects et/ou clients existants :

- Qualifier les demandes entrantes des entreprises,
- Proposer et formaliser des propositions adaptées avec les équipes conseil,
- Soutenir des offres commerciales avec les équipes conseil, élaborer les contrats et conduire les négociations tarifaires,
- Identifier l'évolution des besoins auprès des clients,
- Fidéliser un portefeuille client : garantir et développer la qualité de l'expérience client pour générer de la recommandation et étendre notre réseau d'interlocuteurs

2. Assurer la recherche et le développement de nouveaux clients :

- Cibler les entreprises à prospecter et identifier les contacts clés,
- Contribuer, avec les équipes conseil, à l'efficacité de la stratégie et des actions commerciales menées,
- Être force de proposition sur de nouveaux axes de développement,
- Contribuer à la veille commerciale et concurrentielle : évolution des secteurs, actualité clients, media, réseaux sociaux...

Vos atouts :

- Vous êtes titulaire d'un diplôme de niveau minimum Bac + 5,
- Vous justifiez d'au moins d'une expérience réussie de 3 années dans la vente de prestations intellectuelles ou en cabinet de conseil,
- Vous savez travailler avec des équipes pluridisciplinaires,
- Vous êtes doté-e d'excellentes qualités de communication et d'écoute, et faites preuve d'autonomie, de capacité d'initiative, de rigueur et d'un fort sens de l'organisation,
- Votre anglais est courant,
- Vous êtes reconnu-e pour votre tempérament commercial ainsi que votre esprit de conquête, votre envie de réussir et vous portez un grand intérêt aux Ressources Humaines et au bien-être au travail.

Poste CDI et à temps plein, basé à Paris 9^{ème}.

Des déplacements réguliers sur tout le territoire français sont à prévoir.

Pour nous rejoindre, il suffit d'adresser votre curriculum vitae et votre lettre de motivation à l'attention de notre DRH, Juliette

Cerdan-Guyon, à l'adresse bienvenue@stimulus-conseil.com